



**SURAT KEPUTUSAN
REKTOR UNIVERSITAS ALMA ATA
NOMOR : 181 /A/SK/UAA/X/2023**

TENTANG

**PENGANGKATAN DOSEN PENGAMPU MATA KULIAH
SEMESTER GANJIL TAHUN AKADEMIK 2023/2024
PROGRAM STUDI S1 MANAJEMEN UNIVERSITAS ALMA ATA**

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

Rektor Universitas Alma Ata

- Menimbang** : a. Bahwa dalam rangka meningkatkan kelancaran jalannya kegiatan belajar mengajar pada Program Studi S1 Manajemen Universitas Alma Ata dengan sebaik-baiknya, maka perlu mengangkat dosen pengampu mata kuliah semester ganjil tahun akademik 2023/2024;
- b. Bahwa nama-nama yang tersebut di dalam lampiran Surat Keputusan ini dipandang mampu untuk diangkat menjadi dosen pengampu mata kuliah semester ganjil tahun akademik 2023/2024 Program Studi S1 Manajemen;
- c. Bahwa untuk pengangkatan tersebut diperlukan adanya surat keputusan
- Mengingat** : 1. Undang-Undang Nomor 12 Tahun 2012 tentang Pendidikan Tinggi (Lembaran Negara Republik Indonesia Tahun 2012 Nomor 158, Tambahan Lembaran Negara Republik Indonesia Nomor 5336)
2. Undang-Undang Nomor 14 tahun 2005 tentang Guru dan Dosen
3. Peraturan Pemerintah Nomor 4 Tahun 2014 tentang Penyelenggaraan Pendidikan Tinggi dan Pengelolaan Perguruan Tinggi
4. Peraturan Presiden Republik Indonesia Nomor 8 Tahun 2012 tentang Kerangka Kualifikasi Nasional Indonesia
5. Peraturan Menteri Pendidikan dan Kebudayaan Republik Indonesia Nomor 3 Tahun 2020 tentang Standar Nasional Pendidikan Tinggi
6. Keputusan Menteri Riset, Teknologi dan Pendidikan Tinggi Republik Indonesia Nomor: 155/KPT/I/2016 tentang Perubahan Bentuk Sekolah Tinggi Ilmu Kesehatan Alma Ata menjadi Universitas Alma Ata
7. SK Dirjen Pendis No. 7033 tahun 2016 tentang ijin perubahan nama STIA menjadi FAI pada Universitas Alma Ata di Kabupaten Bantul Daerah Istimewa Yogyakarta
8. Akte No. 6, Tahun 2006 tentang Pendirian Yayasan Alma Ata;
9. Akta No 04 Tahun 2021 tentang Keputusan Pembina Yayasan Alma Ata;
10. Keputusan Ketua Yayasan Alma Ata Nomor 095/A/SK/YAA/XII/2019 tentang Pengangkatan Rektor Universitas Alma Ata.
- Memperhatikan** : 1. Statuta Universitas Alma Ata
2. Visi Misi Tujuan dan Sasaran UAA 2040
3. Usulan Prodi S1 Manajemen



MEMUTUSKAN

- Menetapkan** :
- Pertama : Mengangkat nama-nama yang tercantum dalam lampiran Surat Keputusan ini sebagai dosen pengampu mata kuliah semester ganjil tahun akademik 2023/2024 Program Studi S1 Manajemen Universitas Alma Ata.
- Kedua : Nama dan Mata Kuliah yang diampu seperti dalam lampiran Surat Keputusan ini.
- Ketiga : Biaya yang timbul akibat diterbitkannya Surat Keputusan ini dibebankan pada anggaran yang sesuai di lingkungan Universitas Alma Ata.
- Keempat : Surat Keputusan ini berlaku sejak tanggal ditetapkan, dengan ketentuan apabila dikemudian hari ternyata terdapat kekeliruan pada keputusan ini akan diadakan perbaikan sebagaimana mestinya.

Ditetapkan di : Yogyakarta
Pada tanggal : 2 Oktober 2023

Rektor Universitas Alma Ata,


Prof. Dr. H. Hamam Hadi, MS., Sc.D., Sp.GK.

Tembusan:

1. Wakil Rektor Bidang Pengembangan Akademik, Pembelajaran dan MBKM
2. Wakil Rektor Bidang Administrasi Umum dan Sumber Daya
3. Wakil Rektor Bidang Kemahasiswaan, Alumni dan Keagamaan
4. Ka. Biro Keuangan
5. Dekan Fakultas
6. Ketua Program Studi
7. Kepala PPKREP
8. Yang bersangkutan
9. Arsip

Lampiran : Surat Keputusan Rektor Universitas Alma Ata
 Nomor : 181 /A/SK/UAA/X/2023
 Tanggal : 2 Oktober 2023
 Tentang : Pengangkatan Dosen Pengampu Mata Kuliah Semester Ganjil TA. 2023/2024
 Program Studi S1 Manajemen Universitas Alma Ata

**DAFTAR NAMA DOSEN PENGAMPU MATA KULIAH
 SEMESTER GANJIL TAHUN AKADEMIK 2023/2024
 PROGRAM STUDI S1 MANAJEMEN UNIVERSITAS ALMA ATA**

SEMESTER I

NO	KODE MK	MATA KULIAH	TOTAL SKS	LIAISON OFFICER	No	DOSEN PENGAMPU
1	UAA001	Studi Agama Islam I	2	Silvia Waning Hiyun Puspita Sari, S.E., M.Sc.	1	Azizah Wulandari, M.Pd
					2	Abdul Salam, M.A
2	UAA006	Pancasila	2	Dimas Wibisono, S.E., M.B.A		Nur Kholik, S.Pd.I., M.S.I
3	FEB003	Pengantar Manajemen	3	Ridho Satria Harahap, S.I.Kom., M.B.A	1	Ridho Satria Harahap, S.I.Kom., M.B.A
					2	Silvia Waning Hiyun Puspita Sari, S.E., M.Sc
4	FEB015	Pengantar Bisnis	3	Defia Ifsantin Maula, S.I.P., M.B.A., CEC	1	Defia Ifsantin Maula, S.I.P., M.B.A., CEC
					2	Dimas Wibisono, S.E., M.B.A
5	FEB025	Pengantar Ekonomi	3	Fahmaninda Listiyani, B.Ec (Hons)., MPE		Fahmaninda Listiyani, B.Ec (Hons)., MPE
6	FEB002	Pengantar Akuntansi	3	Silvia Waning Hiyun Puspita Sari, S.E., M.Sc.		Marsuking, SE.,M.Ak
						Kusumaningdiah Retno Setiorini, S.E.akt., M.Akt
7	MNJ034	Capacity Building I	1	Ardy Wibowo, S.S.T., M.B.A		Ardy Wibowo, S.S.T., M.B.A
8	MNJ035	Kepemimpinan	3	Defia Ifsantin Maula, S.I.P., M.B.A., CEC		Defia Ifsantin Maula, S.I.P., M.B.A., CEC
Total SKS			20			

SEMESTER III

NO	KODE MK	MATA KULIAH	TOTAL SKS	LIAISON OFFICER	No	DOSEN PENGAMPU
1	FEB036	Capacity Building II	1	Ardy Wibowo, S.S.T., M.B.A		Ardy Wibowo, S.S.T., M.B.A
2	MNJ064	Manajemen Pemasaran	3	Dimas Wibisono, S.E., M.B.A		Dimas Wibisono, S.E., M.B.A
3	MNJ045	Manajemen Sumber Daya Manusia	3	Ridho Satria Harahap, S.I.Kom., M.B.A		Ridho Satria Harahap, S.I.Kom., M.B.A
4	MNJ071	Sistem Informasi Manajemen	3	Ardy Wibowo, S.S.T., M.B.A		Ardy Wibowo, S.S.T., M.B.A
5	MNJ062	Manajemen Keuangan	3	Shindy Dwita Nuansari, S.M., M.S.M		Shindy Dwita Nuansari, S.M., M.S.M
6	MNJ063	Manajemen Operasional	3	Silvia Waning Hiyun Puspita Sari, S.E., M.Sc		Silvia Waning Hiyun Puspita Sari, S.E., M.Sc
7	MNJ067	Matematika Bisnis	2	Shindy Dwita Nuansari, S.M., M.S.M		Shindy Dwita Nuansari, S.M., M.S.M
8	MNJ047	Manajemen Rantai Pasok (Pilihan)	3	Ridho Satria Harahap, S.I.Kom., M.B.A		Ridho Satria Harahap, S.I.Kom., M.B.A
9	MNJ049	Teknologi Keuangan (Pilihan)	3	Shindy Dwita Nuansari, S.M., M.S.M		Shindy Dwita Nuansari, S.M., M.S.M
Total SKS			24			

SEMESTER V

NO	KODE MK	MATA KULIAH	TOTAL SKS	LIAISON OFFICER	No	DOSEN PENGAMPU
1	FEB017	Perilaku Konsumen	3	Dimas Wibisono, S.E., M.B.A.	1	Dimas Wibisono, S.E., M.B.A.
					2	Defia Ifsantin Maula, S.I.P., M.B.A
2	FEB009	Sistem Informasi Manajemen	3	Ardy Wibowo, S.S.T., M.B.A		Ardy Wibowo, S.S.T., M.B.A
3	MNJ006	Perencanaan Bisnis	3	Defia Ifsantin Maula, S.I.P., M.B.A		Defia Ifsantin Maula, S.I.P., M.B.A
4	MNJ016	Manajemen Koperasi dan UMKM	3	Dimas Wibisono, S.E., M.B.A.	1	Dr. Toufan Aldian Syah, S.E., M.E
					2	Dimas Wibisono, S.E., M.B.A.

NO	KODE MK	MATA KULIAH	TOTAL SKS	LIAISON OFFICER	No	DOSEN PENGAMPU
5	MNJ012	Etika Bisnis Islam	3	Shindy Dwita Nuansari, S.M., M.S.M	1	Shindy Dwita Nuansari, S.M., M.S.M
					2	Fahmaninda Listiyani, B.Ec (Hons)., MPE
6	MNJ010	Teori Portofolio dan Analisis Investasi	3	Silvia Waning Hiyun Puspita Sari, S.E., M.Sc.	1	Silvia Waning Hiyun Puspita Sari, S.E., M.Sc.
					2	Shindy Dwita Nuansari, S.M., M.S.M
7	MNJ001	Matematika Bisnis	2	Shindy Dwita Nuansari, S.M., M.S.M		Shindy Dwita Nuansari, S.M., M.S.M
8	FEB007	Metodologi Penelitian	3	Ardy Wibowo, S.S.T., M.B.A.		Ardy Wibowo, S.S.T., M.B.A.
Total SKS			23			

SEMESTER VII

NO	KODE MK	MATA KULIAH	TOTAL SKS	LIAISON OFFICER	No	DOSEN PENGAMPU
1	FEB011	Kuliah Kerja Nyata (KKN)	4	Dimas Wibisono, S.E., M.B.A.	1	Silvia Waning Hiyun Puspita Sari, S.E., M.Sc.
					2	Dimas Wibisono, S.E., M.B.A.
					3	Ridho Satria Harahap, S.I.Kom, M.B.A.
					4	Defia Ifsantin Maula, S.I.P., M.B.A., CEC
					5	Shindy Dwita Nuansari, S.M., M.S.M
					6	Fahmaninda Listiyani, B.Ec (Hons)., MPE
					7	Ardy Wibowo, S.S.T., M.B.A.
2	FEB010	Praktek Kerja Lapangan (PKL)	3	Dimas Wibisono, S.E., M.B.A.	1	Silvia Waning Hiyun Puspita Sari, S.E., M.Sc.
					2	Dimas Wibisono, S.E., M.B.A.
					3	Ridho Satria Harahap, S.I.Kom, M.B.A.
					4	Defia Ifsantin Maula, S.I.P., M.B.A., CEC
					5	Shindy Dwita Nuansari, S.M., M.S.M
					6	Fahmaninda Listiyani, B.Ec (Hons)., MPE

NO	KODE MK	MATA KULIAH	TOTAL SKS	LIAISON OFFICER	No	DOSEN PENGAMPU
					7	Ardy Wibowo, S.S.T., M.B.A
Total SKS			7			

Ditetapkan di : Yogyakarta
 Pada tanggal : 2 Oktober 2023

Rektor Universitas Alma Ata,



Prof. Dr. H. Hamam Hadi, MS., Sc.D., Sp.GK.

Tembusan:

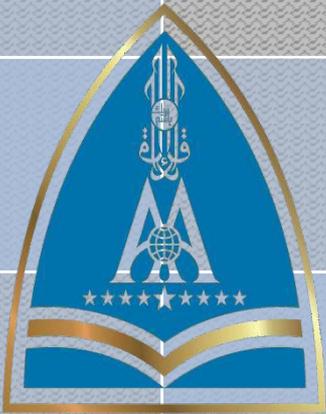
1. Wakil Rektor Bidang Pengembangan Akademik, Pembelajaran dan MBKM
2. Wakil Rektor Bidang Administrasi Umum dan Sumber Daya
3. Wakil Rektor Bidang Kemahasiswaan, Alumni dan Keagamaan
4. Ka.Biro Keuangan
5. Ka. LP2M
6. Dekan Fakultas
7. Ketua Program Studi
8. Kepala PPKREP
9. Yang bersangkutan
10. Arsip

2023/
2024

PENGANTAR BISNIS

FEB 038

Koordinator / LNO :
Defia Ifsantin Maula, S.I.P., M.B.A., CEC



**RENCANA PEMBELAJARAN SEMESTER (RPS)
PENGANTAR BISNIS
FEB 038**



KOORDINATOR / LNO:

Defia Ifsantin Maula, S.I.P., M.B.A., CEC

**PROGRAM STUDI S1 MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS ALMA ATA
YOGYAKARTA
2023/2024**

PENGANTAR BISNIS

FEB 038

KOORDINATOR / LNO:

Defia Ifsantin Maula, S.I.P., M.B.A., CEC

TIM DOSEN PENGAMPU/INSTRUKTUR

1. Defia Ifsantin Maula, S.I.P., M.B.A., CEC.
2. Dimas Wibisono, S.E., M.B.A

PROGRAM STUDI MANAJEMEN

UNIVERSITAS ALMA ATA

YOGYAKARTA

2023/2024

LEMBAR PENGESAHAN RPS

Mata Kuliah Pengantar Bisnis (FEB 038)

disahkan di Yogyakarta

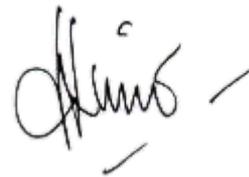
pada tanggal 01 September 2023

Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis



Defia Ifsantin Maula, S.I.P., M.B.A.

Ketua Program Studi S1 Manajemen



Dimas Wibisono, S.E., M.B.A

Mengetahui,
Wakil Rektor I
Bidang Pengembangan Akademik, Pembelajaran dan MBKM


UNIVERSITAS
ALMA ATA

Dr. Muh. Mustakim, M.Pd.I

KATA PENGANTAR

Assalamu'alaikum wr wb.

Alhamdulillah, atas izin dan bimbingan Allah SWT, maka Mata Kuliah Pengantar Bisnis yang merupakan bagian dari Kurikulum Konvensional Program Studi S1 Manajemen Universitas Alma Ata dapat selesai dikembangkan dan disusun sebagai panduan pembelajaran di lingkungan Prodi S1 Manajemen. Pengembangan Mata Kuliah Pengantar Bisnis Prodi S1 Manajemen Universitas Alma Ata ini dilaksanakan melalui beberapa tahapan dan melibatkan banyak pihak.

Atas nama pimpinan Universitas Alma Ata, kami mengucapkan terima kasih yang sebesar-besarnya dan memberikan penghargaan yang setinggi-tingginya kepada semua pihak yang telah berpartisipasi dan memberikan kontribusi baik langsung maupun tidak langsung dalam penyusunan mata kuliah pengantar bisnis. Mata Kuliah Pengantar Bisnis ini belum sempurna, dan oleh karena itu kami berharap kepada tim penyusun untuk terus menerus memperbaiki dan menyempurnakan mata kuliah ini dan implementasinya di lingkungan Alma Ata.

Mudah-mudahan kontribusi Bapak/ Ibu dapat menjadi amal jariyah yang diterima oleh Allah SWT dan bermanfaat bagi masyarakat luas khususnya, bagi para dosen dan mahasiswa yang menggunakan mata kuliah ini. Amien.

Wassalamu'alaikum wr wb.

Yogyakarta, 01 September 2023

Bidang Pengembangan Akademik,
Pembelajaran dan MBKM



Dr. Muh. Mustakim, M.Pd.I



PENDAHULUAN

Proses pembelajaran yang bermutu tinggi akan dapat menghasilkan mutu *output* yang baik. Proses pembelajaran yang baik harus didukung oleh rencana program pembelajaran yang disusun secara matang dan konseptual. Oleh karena itu, setiap mata kuliah harus memiliki RPS yang disusun dan dirancang oleh Dosen baik secara individual maupun secara kolektif.

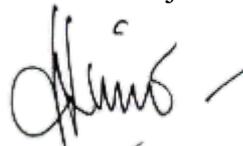
Universitas Alma Ata mengambil kebijakan bahwa setiap mata kuliah yang ada harus memiliki RPS. Dengan adanya RPS diharapkan proses pembelajaran di Program Studi S1 Manajemen dapat berjalan lebih bermutu, transparan dan akuntabel. Mata Kuliah Pengantar Bisnis merupakan salah satu mata kuliah pilihan yang memberikan dasar keilmuan bagi mahasiswa manajemen. Setelah mempelajari mata kuliah Pengantar Bisnis diharapkan mahasiswa mampu memahami tentang proses pengambilan keputusan pada individu, kelompok, atau organisasi untuk menggunakan atau tidak menggunakan suatu produk (barang, jasa, dan ide). RPS ini setiap tahun akan diperbarui dan diperbaiki untuk menjaga relevansi dengan perkembangan ilmu pengetahuan dan kebutuhan atau problem yang berkembang di masyarakat.

Tidak lupa kami mengucapkan terimakasih yang sebesar-besarnya kepada semua pihak dan kontributor yang telah memberikan saran yang begitu berharga bagi pengembangan kurikulum Mata Kuliah Pengantar Bisnis ini khususnya. Kami menyadari bahwa RPS mata kuliah Pengantar Bisnis ini masih jauh dari sempurna, oleh karena itu kami akan terus menerima dan menampung masukan, kritik dan saran yang membangun dari berbagai pihak, untuk dapat kami kembangkan demi kemajuan kurikulum.

Akhir kata, kami berharap mahasiswa mendapatkan pengalaman yang menarik dan berharga selama mengikuti mata kuliah ini.

Yogyakarta, 01 September 2023

Kaprodi S1 Manajemen



Dimas Wibisono, S.E., M.B.A

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	1
LEMBAR PENGESAHAN RPS.....	3
KATA PENGANTAR.....	4
PENDAHULUAN.....	5
DAFTAR ISI	6
RENCANA PEMBELAJARAN SEMESTER (RPS).....	7
1. IDENTITAS MATA KULIAH.....	7
2. DESKRIPSI MATA KULIAH	7
3. INDIKATOR KINERJA UTAMA (IKU)	7
4. CAPAIAN PEMBELAJARAN LULUSAN (CPL).....	8
7. CAPAIAN PEMBELAJARAN MATA KULIAH (CPMK)	8
8. PETA KONSEP LEARNING OUTCOME.....	9
9. RENCANA PROSES PEMBELAJARAN	10
10. PETA KEGIATAN PEMBELAJARAN TEORI.....	24
11. REFERENSI	25
REKAPITULASI RENCANA PELAKSANAAN PROGRAM.....	26
RANCANGAN TUGAS MAHASISWA 1 (Quiz per Pertemuan).....	28
RUBRIK PENILAIAN RANCANGAN TUGAS MAHASISWA 1 (Quiz per Pertemuan)	29
RANCANGAN TUGAS MAHASISWA 2 (Presentasi).....	30
RUBRIK PENILAIAN RANCANGAN TUGAS MAHASISWA 2 (Presentasi)	31
RANCANGAN TUGAS MAHASISWA 3 (Simulasi pembuatan rencana bisnis).....	33
RUBRIK PENILAIAN RANCANGAN TUGAS MAHASISWA 3 (Simulasi pembuatan rencana bisnis).....	34
SOAL UJIAN TENGAH SEMESTER	36
SOAL UJIAN AKHIR SEMESTER.....	37

RENCANA PEMBELAJARAN SEMESTER (RPS)

1. IDENTITAS MATA KULIAH

Nama Mata Kuliah	: Pengantar Bisnis
Kode Mata Kuliah	: FEB 038
Bobot SKS	: 3 SKS
Semester	: 1 (Satu)
Prasyarat	: -
Koordinator (LNO)	: Defia Ifsantin Maula, S.I.P., M.B.A., CEC
Dosen Pengampu	: 1. Defia Ifsantin Maula, S.I.P., M.B.A., CEC 2. Dimas Wibisono, S.E., M.B.A

2. DESKRIPSI MATA KULIAH

Mata kuliah ini pengantar bisnis merupakan mata kuliah wajib fakultas ekonomi dan bisnis yang membahas tentang pengertian dan konsep dasar bisnis, lingkungan yang mempengaruhi bisnis dan jenis organisasi bisnis. Selain itu dalam mata kuliah ini juga akan diperkenalkan berbagai fungsi operasional bisnis dalam perusahaan seperti Sumber Daya Manusia, Operasi, Pemasaran, dan Keuangan. Mata kuliah ini menggunakan pendekatan menyeluruh, dimana organisasi bisnis ditempatkan sebagai suatu entitas yang harus memahami dan mengelola pengaruh lingkungan, dan kemudian memilih bentuk struktur organisasi yang sesuai dengan lingkungan bisnis yang dihadapi.

3. INDIKATOR KINERJA UTAMA (IKU)

1. IKU 1: Persentase lulusan yang berhasil a) mendapatkan pekerjaan, b) melanjutkan studi, c) bekerja di perusahaan swasta, organisasi multilateral dan lembaga pemerinatahan merupakan indikator kinerja utama yang ingin dicapai melalui mata kuliah pengantar bisnis.
2. IKU 3: Dosen Berkegiatan di Luar Kampus a) Kegiatan dosen yang tercakup adalah yang dilakukan sepanjang 5 tahun sebelum akhir tahun anggaran berjalan

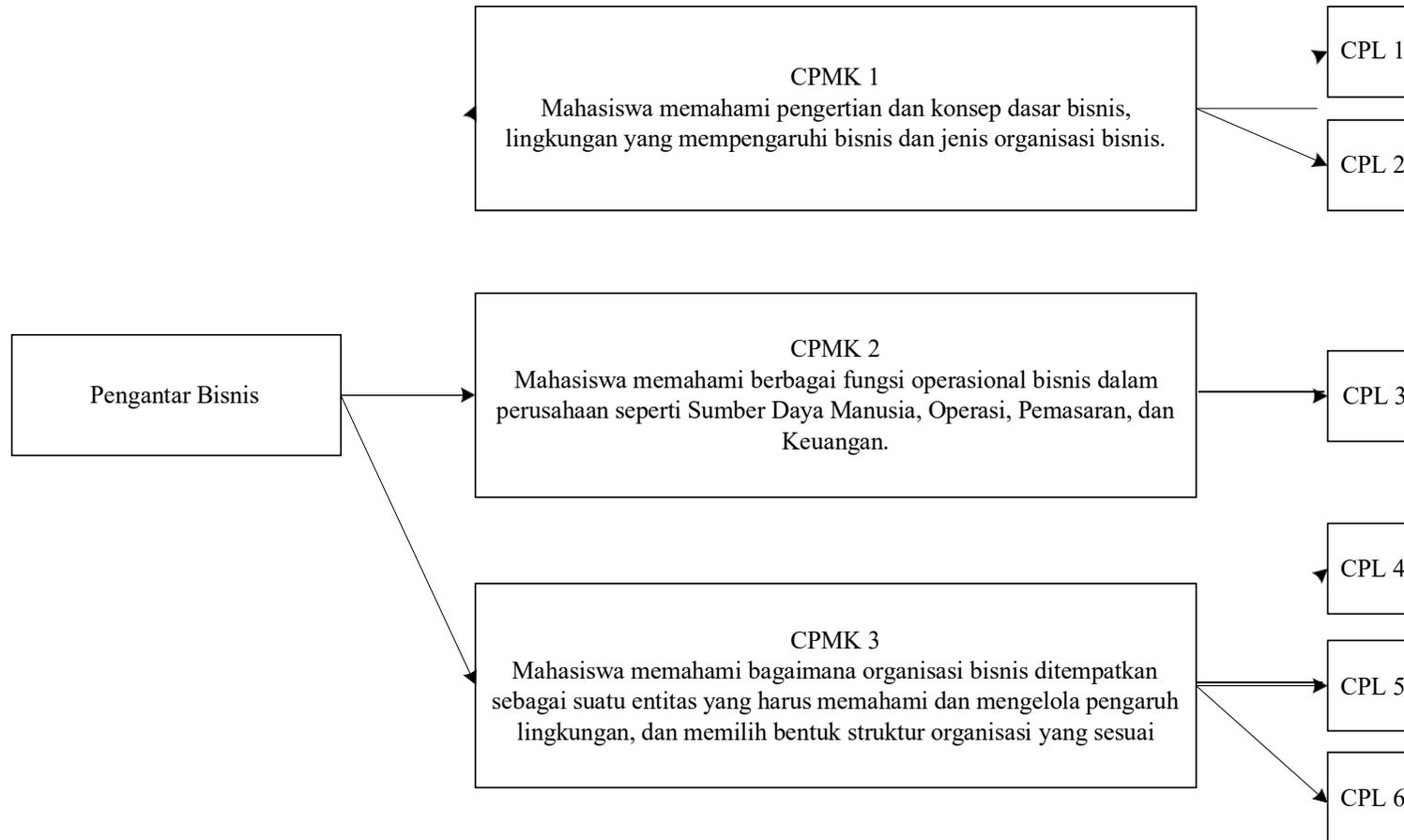
4. CAPAIAN PEMBELAJARAN LULUSAN (CPL)

1. Menunjukkan sikap bertanggung jawab atas pekerjaan dibidang keahliannya secara mandiri.
2. Mengidentifikasi permasalahan bisnis dan memberikan alternatif solusi
3. Mampu melaksanakan fungsi organisasi (pemasaran, keuangan, investasi, dan perbankan) pada level operasional di berbagai tipe organisasi.
4. Menguasai etika bisnis dan nilai-nilai kemanusiaan (humanity values)
5. Mampu menerapkan pemikiran logis, kritis, sistematis dan inovatif dalam konteks pengembangan atau implementasi ilmu pengetahuan dan teknologi yang memperhatikan dan menerapkan nilai humaniora yang sesuai dengan bidang keahliannya.
6. Lulusan harus memahami perilaku dan perkembangan pemangku kepentingan (stakeholder)

7. CAPAIAN PEMBELAJARAN MATA KULIAH (CPMK)

1. Mahasiswa memahami pengertian dan konsep dasar bisnis, lingkungan yang mempengaruhi bisnis dan jenis organisasi bisnis.
2. Mahasiswa memahami berbagai fungsi operasional bisnis dalam perusahaan seperti Sumber Daya Manusia, Operasi, Pemasaran, dan Keuangan.
3. Mahasiswa memahami bagaimana organisasi bisnis ditempatkan sebagai suatu entitas yang harus memahami dan mengelola pengaruh lingkungan, dan kemudian memilih bentuk struktur organisasi yang sesuai dengan lingkungan bisnis yang dihadapi.

8. PETA KONSEP LEARNING OUTCOME



9. RENCANA PROSES PEMBELAJARAN

Minggu ke-	Kemampuan Akhir yang Diharapkan		Bahan Kajian	Bentuk Pembelajaran; Metode Pembelajaran; Penugasan (Alokasi Waktu)		Pengalaman Belajar Mahasiswa	Penilaian		Bobot Nilai
	CPMK	Sub CPMK		DARING	LURING		Indikator Penilaian	Bentuk dan Kriteria	
1.		1. Overview dan Rencana Belajar 2. Mampu memahami dan menjelaskan pengertian dan tujuan bisnis, memahami peluang dan ide bisnis serta memahami jenis-jenis bentuk bisnis.	1. RPS 2. Ruang lingkup bisnis		Kuliah, diskusi kelompok, penugasan, study kasus (1x(3x50 menit))	1. Mahasiswa mendengarkan penyampaian dan mendiskusikan RPS 2. Presentasi 3. Berdiskusi sesuai skenario 4. Menyampaikan pendapat	1. Mahasiswa memahami RPS 2. Kesepakatan RPS 1. Mahasiswa mampu menjelaskan pengertian dan tujuan bisnis 2. Mahasiswa mampu menjelaskan peluang dan ide bisnis 3. Mahasiswa mampu menjelaskan jenis-jenis bentuk bisnis.	Kriteria: 1. Presensi 2. Presentasi 3. Study kasus (individu/kelompok) 4. Diskusi kelompok 5. Tugas individu Bentuk: 1. Non test: a. Presentasi b. Diskusi kelompok c. Tugas individu d. Belajar mandiri 2. Tes melalui UTS	1. Kehadiran: 10% 2. Tugas:20% 3. Partisipasi Kelas:20% 4. UTS: 25% 5. UAS: 25%

Minggu ke-	Kemampuan Akhir yang Diharapkan		Bahan Kajian	Bentuk Pembelajaran; Metode Pembelajaran; Penugasan (Alokasi Waktu)		Pengalaman Belajar Mahasiswa	Penilaian		Bobot Nilai
	CPMK	Sub CPMK		DARING	LURING		Indikator Penilaian	Bentuk dan Kriteria	
2.		Mengetahui pengertian perusahaan, memahami lingkungan perusahaan, dan memahami lokasi perusahaan	Perusahaan dan Lingkungannya		Kuliah, diskusi kelompok, penugasan, study kasus (1x(3x50 menit))	<ol style="list-style-type: none"> 1. Presentasi 2. Berdiskusi sesuai skenario 3. Menyampaikan pendapat 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Mahasiswa mampu menjelaskan pengertian perusahaan 2. Mahasiswa mampu menjelaskan lingkungan perusahaan, 3. Mahasiswa mampu menjelaskan lokasi perusahaan 	<p>Kriteria:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Presensi 2. Presentasi 3. Study kasus (individu/ kelompok) 4. Diskusi kelompok 5. Tugas individu <p>Bentuk:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Non test: <ol style="list-style-type: none"> a. Presentasi b. Diskusi kelompok c. Tugas individu d. Belajar mandiri 2. Tes melalui UTS 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Kehadiran: 10% 2. Tugas:20% 3. Partisipasi Kelas:20% 4. UTS: 25% 5. UAS: 25%

Minggu ke-	Kemampuan Akhir yang Diharapkan		Bahan Kajian	Bentuk Pembelajaran; Metode Pembelajaran; Penugasan (Alokasi Waktu)		Pengalaman Belajar Mahasiswa	Penilaian		Bobot Nilai
	CPMK	Sub CPMK		DARING	LURING		Indikator Penilaian	Bentuk dan Kriteria	
3.		Memahami dan menjelaskan tentang Perusahaan Perorangan, Firma, Perseroan Komanditer (CV), Perseroan Terbatas (PT) dan mengetahui dan memahami fungsi Badan Usaha	Bentuk dan Fungsi Badan Usaha		Kuliah, diskusi kelompok, penugasan, study kasus (1x(3x50 menit))	<ol style="list-style-type: none"> 1. Presentasi 2. Berdiskusi sesuai skenario 3. Menyampaikan pendapat 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Mahasiswa mampu menjelaskan tentang Perusahaan Perorangan 2. Mahasiswa mampu menjelaskan Firma 3. Mahasiswa mampu menjelaskan Perseroan Komanditer (CV) 4. Mahasiswa mampu menjelaskan Perseroan Terbatas (PT) 5. Mahasiswa mampu menjelaskan fungsi Badan Usaha 	<p>Kriteria:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Presensi 2. Presentasi 3. Study kasus (individu/ kelompok) 4. Diskusi kelompok 5. Tugas individu <p>Bentuk:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Non test: <ol style="list-style-type: none"> a. Presentasi b. Diskusi kelompok c. Tugas individu d. Belajar mandiri 2. Tes melalui UTS 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Kehadiran: 10% 2. Tugas: 20% 3. Partisipasi Kelas: 20% 4. UTS: 25% 5. UAS: 25%

Minggu ke-	Kemampuan Akhir yang Diharapkan		Bahan Kajian	Bentuk Pembelajaran; Metode Pembelajaran; Penugasan (Alokasi Waktu)		Pengalaman Belajar Mahasiswa	Penilaian		Bobot Nilai
	CPMK	Sub CPMK		DARING	LURING		Indikator Penilaian	Bentuk dan Kriteria	
4.		Memahami dan menjelaskan Pengertian Koperasi, Sendi dasar dan asas Koperasi Indonesia, dan Jenis Koperasi berdasarkan Usahanya serta memahami Pengertian UMKM, Peranan UMKM, Kelebihan dan Kekurangan UMKM	Koperasi dan UMKM		Kuliah, diskusi kelompok, penugasan, study kasus (1x(3x50 menit))	<ol style="list-style-type: none"> 1. Presentasi 2. Berdiskusi sesuai skenario 3. Menyampaikan pendapat 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Mahasiswa mampu menjelaskan Pengertian Koperasi 2. Mahasiswa mampu menjelaskan Sendi dasar dan asas Koperasi Indonesia, 3. Mahasiswa mampu menjelaskan Jenis Koperasi berdasarkan Usahanya 4. Mahasiswa mampu menjelaskan Pengertian UMKM 5. Mahasiswa mampu menjelaskan Peranan UMKM 6. Mahasiswa mampu menjelaskan Kelebihan dan Kekurangan UMKM 	<p>Kriteria:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Presensi 2. Presentasi 3. Study kasus (individu/ kelompok) 4. Diskusi kelompok 5. Tugas individu <p>Bentuk:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Non test: <ol style="list-style-type: none"> a. Presentasi b. Diskusi kelompok c. Tugas individu d. Belajar mandiri 2. Tes melalui UTS 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Kehadiran: 10% 2. Tugas: 20% 3. Partisipasi Kelas: 20% 4. UTS: 25% 5. UAS: 25%

Minggu ke-	Kemampuan Akhir yang Diharapkan		Bahan Kajian	Bentuk Pembelajaran; Metode Pembelajaran; Penugasan (Alokasi Waktu)		Pengalaman Belajar Mahasiswa	Penilaian		Bobot Nilai
	CPMK	Sub CPMK		DARING	LURING		Indikator Penilaian	Bentuk dan Kriteria	
5.		Mengetahui Klasifikasi Bank, Klasifikasi Lembaga Keuangan Non Bank, dan Klasifikasi Pasar Modal.	Bank, Lembaga Keuangan Non Bank, dan Pasar Modal		Kuliah, diskusi kelompok, penugasan, study kasus (1x(3x50 menit))	<ol style="list-style-type: none"> 1. Presentasi 2. Berdiskusi sesuai skenario 3. Menyampaikan pendapat 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Mahasiswa mampu menjelaskan Klasifikasi Bank, 2. Mahasiswa mampu menjelaskan Klasifikasi Lembaga Keuangan Non Bank 3. Mahasiswa mampu menjelaskan Klasifikasi Pasar Modal. 	<p>Kriteria:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Presensi 2. Presentasi 3. Study kasus (individu/ kelompok) 4. Diskusi kelompok 5. Tugas individu <p>Bentuk:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Non test: <ol style="list-style-type: none"> a. Presentasi b. Diskusi kelompok c. Tugas individu d. Belajar mandiri 2. Tes melalui UTS 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Kehadiran: 10% 2. Tugas: 20% 3. Partisipasi Kelas: 20% 4. UTS: 25% 5. UAS: 25%

Minggu ke-	Kemampuan Akhir yang Diharapkan		Bahan Kajian	Bentuk Pembelajaran; Metode Pembelajaran; Penugasan (Alokasi Waktu)		Pengalaman Belajar Mahasiswa	Penilaian		Bobot Nilai
	CPMK	Sub CPMK		DARING	LURING		Indikator Penilaian	Bentuk dan Kriteria	
6.	.	Memahami dan menjelaskan Latar Belakang, Sejarah, dan Dasar Hukum Franchise, Pengertian Franchise, Jenis dan Keuntungan & Kerugian Bisnis Franchise, Langkah-langkah Membuat Bisnis Franchise.	Franchise		Kuliah, diskusi kelompok, penugasan, study kasus (1x(3x50 menit))	1. Presentasi 2. Berdiskusi sesuai skenario 3. Menyampaikan pendapat	1. Mahasiswa mampu menjelaskan Latar Belakang, Sejarah, dan Dasar Hukum Franchise 2. Mahasiswa mampu menjelaskan Pengertian Franchise, Jenis 3. Mahasiswa mampu menjelaskan Keuntungan & Kerugian Bisnis Franchise 4. Mahasiswa mampu menjelaskan Langkah-langkah Membuat Bisnis Franchise.	Kriteria: 1. Presensi 2. Presentasi 3. Study kasus (individu/ kelompok) 4. Diskusi kelompok 5. Tugas individu Bentuk: 1. Non test: a. Presentasi b. Diskusi kelompok c. Tugas individu d. Belajar mandiri 2. Tes melalui UTS	1. Kehadiran: 10% 2. Tugas:20% 3. Partisipasi Kelas: 20% 4.UTS: 25% 5.UAS: 25%

Minggu ke-	Kemampuan Akhir yang Diharapkan		Bahan Kajian	Bentuk Pembelajaran; Metode Pembelajaran; Penugasan (Alokasi Waktu)		Pengalaman Belajar Mahasiswa	Penilaian		Bobot Nilai
	CPMK	Sub CPMK		DARING	LURING		Indikator Penilaian	Bentuk dan Kriteria	
7.		Mengetahui pengertian studi kelayakan bisnis, memahami manfaat studi kelayakan bisnis dan mengetahui contoh studi kelayakan bisnis.	Perencanaan Dalam Bisnis		Kuliah, diskusi kelompok, penugasan, study kasus (1x(3x50 menit))	1. Presentasi 2. Berdiskusi sesuai skenario 3. Menyampaikan pendapat	1. Mahasiswa mampu menjelaskan pengertian studi kelayakan bisnis, 2. Mahasiswa mampu menjelaskan manfaat studi kelayakan bisnis 3. Mahasiswa mampu menjelaskan contoh studi kelayakan bisnis.	Kriteria: 1. Presensi 2. Presentasi 3. Study kasus (individu/ kelompok) 4. Diskusi kelompok 5. Tugas individu Bentuk: 1. Non test: a. Presentasi b. Diskusi kelompok c. Tugas individu d. Belajar mandiri Tes melalui UTS	1. Kehadiran: 10% 2. Tugas:20% 3. Partisipasi Kelas: 20% 4.UTS: 25% 5.UAS: 25%

Minggu ke-	Kemampuan Akhir yang Diharapkan		Bahan Kajian	Bentuk Pembelajaran; Metode Pembelajaran; Penugasan (Alokasi Waktu)		Pengalaman Belajar Mahasiswa	Penilaian		Bobot Nilai
	CPMK	Sub CPMK		DARING	LURING		Indikator Penilaian	Bentuk dan Kriteria	
8.		Mengetahui pengertian kewirausahaan, memahami karakteristik kewirausahaan serta memahami keuntungan dan kerugian kewirausahaan.	Kewirausahaan		Kuliah, diskusi kelompok, penugasan, study kasus (1x(3x50 menit))	<ol style="list-style-type: none"> 1. Presentasi 2. Berdiskusi sesuai skenario 3. Menyampaikan pendapat 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Mahasiswa mampu menjelaskan pengertian kewirausahaan 2. Mahasiswa mampu menjelaskan karakteristik kewirausahaan 3. Mahasiswa mampu menjelaskan keuntungan dan kerugian kewirausahaan. 	<p>Kriteria:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Presensi 2. Presentasi 3. Study kasus (individu/ kelompok) 4. Diskusi kelompok 5. Tugas individu <p>Bentuk:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Non test: <ol style="list-style-type: none"> a. Presentasi b. Diskusi kelompok c. Tugas individu d. Belajar mandiri 2. Tes melalui UTS 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Kehadiran: 10% 2. Tugas: 20% 3. Partisipasi Kelas: 20% 4. UTS: 25% 5. UAS: 25%

Minggu ke-	Kemampuan Akhir yang Diharapkan		Bahan Kajian	Bentuk Pembelajaran; Metode Pembelajaran; Penugasan (Alokasi Waktu)		Pengalaman Belajar Mahasiswa	Penilaian		Bobot Nilai
	CPMK	Sub CPMK		DARING	LURING		Indikator Penilaian	Bentuk dan Kriteria	
9.		Mengetahui pengertian pemasaran, memahami konsep dasar pemasaran dalam bisnis serta memahami bauran pemasaran pada bisnis.	Pemasaran dalam bisnis		Kuliah, diskusi kelompok, penugasan, study kasus (1x(3x50 menit))	<ol style="list-style-type: none"> 1. Presentasi 2. Berdiskusi sesuai skenario 3. Menyampaikan pendapat 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Mahasiswa mampu menjelaskan pengertian pemasaran 2. Mahasiswa mampu menjelaskan memahami konsep dasar pemasaran dalam bisnis 3. Mahasiswa mampu menjelaskan memahami bauran pemasaran pada bisnis. 	<p>Kriteria:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Presensi 2. Presentasi 3. Study kasus (individu/ kelompok) 4. Diskusi kelompok 5. Tugas individu <p>Bentuk:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Non test: <ol style="list-style-type: none"> a. Presentasi b. Diskusi kelompok c. Tugas individu d. Belajar mandiri 2. Tes melalui UTS 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Kehadiran: 10% 2. Tugas: 20% 3. Partisipasi Kelas: 20% 4. UTS: 25% 5. UAS: 25%

Minggu ke-	Kemampuan Akhir yang Diharapkan		Bahan Kajian	Bentuk Pembelajaran; Metode Pembelajaran; Penugasan (Alokasi Waktu)		Pengalaman Belajar Mahasiswa	Penilaian		Bobot Nilai
	CPMK	Sub CPMK		DARING	LURING		Indikator Penilaian	Bentuk dan Kriteria	
10.		Memahami pengelolaan proses produksi dalam bisnis, memahami pengelolaan SDM dan memahami pengelolaan keuangan.	Pengelolaan Dalam Bisnis		Kuliah, diskusi kelompok, penugasan, study kasus (1x(3x50 menit))	<ol style="list-style-type: none"> 1. Presentasi 2. Berdiskusi sesuai skenario 3. Menyampaikan pendapat 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Mahasiswa mampu menjelaskan pengelolaan proses produksi dalam bisnis 2. Mahasiswa mampu menjelaskan pengelolaan SDM 3. Mahasiswa mampu menjelaskan pengelolaan keuangan. 	<p>Kriteria:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Presensi 2. Presentasi 3. Study kasus (individu/ kelompok) 4. Diskusi kelompok 5. Tugas individu <p>Bentuk:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Non test: <ol style="list-style-type: none"> a. Presentasi b. Diskusi kelompok c. Tugas individu d. Belajar mandiri 2. Tes melalui UTS 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Kehadiran: 10% 2. Tugas: 20% 3. Partisipasi Kelas: 20% 4. UTS: 25% 5. UAS: 25%

Minggu ke-	Kemampuan Akhir yang Diharapkan		Bahan Kajian	Bentuk Pembelajaran; Metode Pembelajaran; Penugasan (Alokasi Waktu)		Pengalaman Belajar Mahasiswa	Penilaian		Bobot Nilai
	CPMK	Sub CPMK		DARING	LURING		Indikator Penilaian	Bentuk dan Kriteria	
11.		Memahami tantangan yang dihadapi dan pengembangan dalam bisnis, mahasiswa juga mampu memahami strategi mencapai dan mempertahankan keunggulan bersaing serta memahami analisis SWOT dan strategi Ansoff Matriks.	Strategi Pengembangan Bisnis		Kuliah, diskusi kelompok, penugasan, study kasus (1x(3x50 menit))	<ol style="list-style-type: none"> 1. Presentasi 2. Berdiskusi sesuai skenario 3. Menyampaikan pendapat 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Mahasiswa mampu menjelaskan tantangan yang dihadapi dan pengembangan dalam bisnis 2. Mahasiswa mampu menjelaskan strategi mencapai dan mempertahankan keunggulan bersaing 3. Mahasiswa mampu menjelaskan analisis SWOT dan strategi Ansoff Matriks. 	<p>Kriteria:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Presensi 2. Presentasi 3. Study kasus (individu/ kelompok) 4. Diskusi kelompok 5. Tugas individu <p>Bentuk:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Non test: <ol style="list-style-type: none"> a. Presentasi b. Diskusi kelompok c. Tugas individu d. Belajar mandiri 2. Tes melalui UTS 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Kehadiran: 10% 2. Tugas: 20% 3. Partisipasi Kelas: 20% 4. UTS: 25% 5. UAS: 25%

Minggu ke-	Kemampuan Akhir yang Diharapkan		Bahan Kajian	Bentuk Pembelajaran; Metode Pembelajaran; Penugasan (Alokasi Waktu)		Pengalaman Belajar Mahasiswa	Penilaian		Bobot Nilai
	CPMK	Sub CPMK		DARING	LURING		Indikator Penilaian	Bentuk dan Kriteria	
12.		Mengetahui pengertian etika dalam bisnis serta dapat memahami etika dalam interaksi bisnis.	Etika bisnis		Kuliah, diskusi kelompok, penugasan, study kasus (1x(3x50 menit))	<ol style="list-style-type: none"> 1. Presentasi 2. Berdiskusi sesuai skenario 3. Menyampaikan pendapat 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Mahasiswa mampu menjelaskan pengertian etika dalam bisnis 2. Mahasiswa mampu menjelaskan etika dalam interaksi bisnis. 	<p>Kriteria:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Presensi 2. Presentasi 3. Study kasus (individu/ kelompok) 4. Diskusi kelompok 5. Tugas individu <p>Bentuk:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Non test: <ol style="list-style-type: none"> a. Presentasi b. Diskusi kelompok c. Tugas individu d. Belajar mandiri 2. Tes melalui UTS 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Kehadiran: 10% 2. Tugas: 20% 3. Partisipasi Kelas: 20% 4. UTS: 25% 5. UAS: 25%

Minggu ke-	Kemampuan Akhir yang Diharapkan		Bahan Kajian	Bentuk Pembelajaran; Metode Pembelajaran; Penugasan (Alokasi Waktu)		Pengalaman Belajar Mahasiswa	Penilaian		Bobot Nilai
	CPMK	Sub CPMK		DARING	LURING		Indikator Penilaian	Bentuk dan Kriteria	
13.		Mengetahui benturan-benturan dengan kepentingan masyarakat, mengetahui apa saja dorongan tanggung jawab sosial, mampu memahami bentuk-bentuk dari tanggung jawab sosial suatu bisnis serta memahami sikap kewajiban sosial perusahaan kepada masyarakat.	Tanggung Jawab Sosial Suatu Bisnis		Kuliah, diskusi kelompok, penugasan, study kasus (1x(3x50 menit))	1. Presentasi 2. Berdiskusi sesuai skenario 3. Menyampaikan pendapat	1. Mahasiswa mampu menjelaskan benturan-benturan dengan kepentingan masyarakat 2. Mahasiswa mampu menjelaskan apa saja dorongan tanggung jawab sosial 3. Mahasiswa mampu menjelaskan bentuk-bentuk dari tanggung jawab sosial suatu bisnis 4. Mahasiswa mampu menjelaskan sikap kewajiban sosial perusahaan kepada masyarakat.	Kriteria: 1. Presensi 2. Presentasi 3. Study kasus (individu/ kelompok) 4. Diskusi kelompok 5. Tugas individu Bentuk: 1. Non test: a. Presentasi b. Diskusi kelompok c. Tugas individu d. Belajar mandiri 2. Tes melalui UTS	1. Kehadiran: 10% 2. Tugas:20% 3. Partisipasi Kelas: 20% 4.UTS: 25% 5.UAS: 25%

Minggu ke-	Kemampuan Akhir yang Diharapkan		Bahan Kajian	Bentuk Pembelajaran; Metode Pembelajaran; Penugasan (Alokasi Waktu)		Pengalaman Belajar Mahasiswa	Penilaian		Bobot Nilai
	CPMK	Sub CPMK		DARING	LURING		Indikator Penilaian	Bentuk dan Kriteria	
14.		Evaluasi dan Pembahasan	Soal dan Tanya Jawab		Kuliah, diskusi kelompok, penugasan, study kasus (1x(3x50 menit))	1. Berdiskusi sesuai skenario 2. Menyampaikan pendapat	Latihan soal dan diskusi tanya jawab	Kriteria: 1. Presensi 2. Presentasi 3. Study kasus (individu/ kelompok) 4. Diskusi kelompok 5. Tugas individu Bentuk: 1. Non test: a. Presentasi b. Diskusi kelompok c. Tugas individu d. Belajar mandiri 2. Tes melalui UTS	1. Kehadiran: 10% 2. Tugas:20% 3. Partisipasi Kelas: 20% 4.UTS: 25% 5.UAS: 25%

10. PETA KEGIATAN PEMBELAJARAN TEORI

NO/PERT	HARI/TANGGAL	JAM	TEMA/MATERI	DOSEN PENGAMPU
1.		13.00 s.d. 15.30	1. Overview dan Rencana Belajar 2. Pengertian dan tujuan bisnis 3. Peluang dan ide bisnis 4. jenis-jenis bentuk bisnis.	Dimas Wibisono, S.E., M.B.A
2.		13.00 s.d. 15.30	1. Pengertian perusahaan 2. Lingkungan perusahaan 3. Lokasi perusahaan	Dimas Wibisono, S.E., M.B.A
3.		13.00 s.d. 15.30	1. Perusahaan Perorangan 2. Firma 3. Perseroan Komanditer (CV) 4. Perseroan Terbatas (PT) 5. fungsi Badan Usaha	Dimas Wibisono, S.E., M.B.A
4.		13.00 s.d. 15.30	1. Pengertian Koperasi 2. Sendi dasar dan asas Koperasi Indonesia 3. Jenis Koperasi berdasarkan Usahanya 4. Pengertian UMKM 5. Peranan UMKM 6. Kelebihan dan Kekurangan UMKM	Dimas Wibisono, S.E., M.B.A
5.		13.00 s.d. 15.30	1. Klasifikasi Bank 2. Klasifikasi Lembaga Keuangan Non Bank 3. Klasifikasi Pasar Modal.	Dimas Wibisono, S.E., M.B.A
6.		13.00 s.d. 15.30	1. Latar Belakang, Sejarah, dan Dasar Hukum Franchise 2. Pengertian Franchise 3. Jenis dan Keuntungan & Kerugian Bisnis Franchise 4. Langkah-langkah Membuat Bisnis Franchise.	Dimas Wibisono, S.E., M.B.A

NO/PERT	HARI/TANGGAL	JAM	TEMA/MATERI	DOSEN PENGAMPU
7.			<ol style="list-style-type: none"> 1. Kelayakan bisnis 2. Manfaat studi kelayakan bisnis 3. Contoh studi kelayakan bisnis. 	Dimas Wibisono, S.E., M.B.A
8.			<ol style="list-style-type: none"> 1. Pengertian kewirausahaan 2. Memahami karakteristik kewirausahaan 3. keuntungan dan kerugian kewirausahaan. 	Defia Ifsantin Maula, S.I.P., M.B.A., CEC
9.			<ol style="list-style-type: none"> 1. Pengertian pemasaran 2. Konsep dasar pemasaran dalam bisnis 3. Bauran pemasaran pada bisnis. 	Defia Ifsantin Maula, S.I.P., M.B.A., CEC
10.			<ol style="list-style-type: none"> 1. Pengelolaan proses produksi dalam bisnis 2. Pengelolaan SDM 3. Pengelolaan keuangan. 	Defia Ifsantin Maula, S.I.P., M.B.A., CEC
11.			<ol style="list-style-type: none"> 1. Tantangan yang dihadapi dan pengembangan dalam bisnis, 2. Strategi mencapai dan mempertahankan keunggulan bersaing 3. analisis SWOT dan strategi Ansoff Matriks. 	Defia Ifsantin Maula, S.I.P., M.B.A., CEC

12.			<ol style="list-style-type: none"> 1. Pengertian etika dalam bisnis 2. Etika dalam interaksi bisnis. 	Defia Ifsantin Maula, S.I.P., M.B.A., CEC
13.		13.00 s.d. 15.30	<ol style="list-style-type: none"> 1. Benturan-benturan dengan kepentingan masyarakat, 2. Dorongan tanggung jawab sosial 3. Bentuk-bentuk dari tanggung jawab sosial bisnis serta 4. Kewajiban sosial perusahaan kepada masyarakat. 	Defia Ifsantin Maula, S.I.P., M.B.A., CEC
14.		13.00 s.d. 15.30	<ol style="list-style-type: none"> 1. Evaluasi dan Pembahasan 	Defia Ifsantin Maula, SIP., MBA
<p>UAS 08 Januari 2024 - 25 Januari 2024</p>				

11. REFERENSI

1. Gitman, Lawrence J, et. al. 2018. Introduction to Business. Houston, Texas: OpenSyntax, Rice University.

REKAPITULASI RENCANA PELAKSANAAN PROGRAM

1. IDENTITAS MATA KULIAH

- A. NAMA MATA KULIAH : Pengantar Bisnis
 B. KODE MATA KULIAH : MNJ015
 C. KELAS :
 D. JUMLAH MAHASISWA : Mahasiswa

- E. BOBOT SKS (TOTAL) : 3 SKS
 TEORI (T) : 0 SKS
 PRAKTIKUM (P) : 0 SKS
 PRAKTIKUM LAPANGAN (PL) : 0 SKS
- F. JUMLAH KELOMPOK TUTORIAL : 0 Kelompok
 KELOMPOK 1 : 0 Mahasiswa
 KELOMPOK 2 : 0 Mahasiswa
 KELOMPOK 3 : 0 Mahasiswa
 KELOMPOK 4 : 0 Mahasiswa
 KELOMPOK 5 : 0 Mahasiswa
- G. JUMLAH KELOMPOK PRAKTIKUM LAB : 0 Kelompok
 KELOMPOK 1 : 0 Mahasiswa
 KELOMPOK 2 : 0 Mahasiswa
 KELOMPOK 3 : 0 Mahasiswa
 KELOMPOK 4 : 0 Mahasiswa
 KELOMPOK 5 : 0 Mahasiswa

BOBOT WAKTU (MENIT)	
MIN	MAX
2100	2400
0	0
0	0

2. REKAPITULASI KEGIATAN PEMBELAJARAN TEORI

No.	KEGIATAN	FREKUENSI (SESI)	WAKTU / SESI (MENIT)	TOTAL WAKTU (MENIT)
1	Kuliah Reguler	14	150	2100
2	Tutorial		0	0
4	Ujian Akhir	2	100	200
TOTAL				2300

3. REKAPITULASI KEGIATAN PEMBELAJARAN PRAKTIKUM

No.	KEGIATAN	FREKUENSI (SESI)	WAKTU / SESI (MENIT)	TOTAL WAKTU (MENIT)
1	Praktikum Lab (D)	0	0	0
2	Praktikum Lab (M)	0	0	0
3	Praktikum Lab (E)	0	0	0
2	Praktikum in Class (D)	0	0	0
3	Praktikum in Class (M)	0	0	0
4	Praktikum in Class (E)	0	0	0
TOTAL				0

4. REKAPITULASI KEGIATAN PEMBELAJARAN PRAKTIKUM LAPANGAN / KLINIK

No.	KEGIATAN	WAKTU / SESI (MENIT)	SETARA (HARI KERJA)
1	Praktikum Lapangan	0	0

5. REKAPITULASI BEBAN DOSEN PENGAMPU

NO	NAMA DOSEN	BEBAN DOSEN (MENIT)				JUMLAH
		KULIAH	TUTORIAL	PRAKTIKUM IN CLASS	PRAKTIKUM LAB	
1	Ardy Wibowo, S.S.T., M.B.A.	2100				2100
JUMLAH		2100	0	0	0	2100

6. VALIDASI KEGIATAN PEMBELAJARAN TERHADAP BOBOT SKS

No	SKS	VALIDASI	
1	Teori	VALID	-
2	Praktikum	-	-

7. VALIDASI BEBAN DOSEN TERHADAP KEGIATAN PEMBELAJARAN

No		VALIDASI	
1	Kuliah Reguler	VALID	-
2	Tutorial	-	-
3	Praktikum In Class	-	-
4	Praktikum Lab	-	-

Mengetahui
Ketua Program Studi S1 Manajemen

Yogyakarta,
Koordinator Mata Kuliah

Tyagita Dianingtyas Sudibyo, S.E., M.M.

Ardy Wibowo, S.S.T., M.B.A.

RANCANGAN TUGAS MAHASISWA 1 (Quiz per Pertemuan)

 <p>Universitas Alma Ata Fakultas Ekonomi dan Bisnis Program Studi Manajemen</p>	
<p>Nama Mata Kuliah/Blok : Pengantar Bisnis Kode Mata Kuliah/Blok : FEB038 Dosen Pengampu : Defia Ifsantin Maula</p>	
1.	<p>Bentuk tugas Tugas/ <i>quiz</i> harian/ per pertemuan</p>
2.	<p>Judul Tugas <i>Quiz</i> tentang materi yang disampaikan oleh dosen pangampu per pertemuan</p>
3.	<p>Deskripsi Tugas Mahasiswa memperdalam kembali materi per pertemuan dengan cara mengerjakan <i>quiz</i> yang di berikan oleh dosen berjumlah 5 s.d. 10 untuk jawaban singkat atau 1 s.d. 5 soal untu jawaban panjang.</p>
4.	<p>Metode Pengerjaan Tugas</p> <ol style="list-style-type: none"> Mahasiswa mengerjakan tugas/ <i>quiz</i> yang diberikan oleh dosen berkaitan dengan topik per pertemuan. Mahasiswa wajib menyertakan referensi (<i>website/ buku/ artikel ilmiah</i>) pada jawaban dari soal tertentu berdasarkan petunjuk dari dosen. Tugas dikerjakan secara individu melalui fitur <i>quiz</i> di <i>e-learning</i>.
5.	<p>Bentuk dan Format Luaran</p> <ol style="list-style-type: none"> Hasil jawaban mahasiswa dikumpuklkan melalui <i>e-learning</i> Dosen memberikan <i>feedback/</i> tanggapan hasil jawaban mahasiswa dan bisa digunakan oleh mahasiswa untuk kembali belajar atau memperdalam materi.
6.	<p>Indikator, Kriteria dan Bobot Penilaian</p> <ol style="list-style-type: none"> Ketepatan waktu pengumpulan (bobot 20%) Ketepatan jawaban (50%) Originalitas (30%)
7.	<p>Jadwal Pelaksanaan</p> <ol style="list-style-type: none"> <i>Quiz</i> diberikan kepada mahasiswa menjelang jam perkuliahan berakhir sebagai pekerjaan rumah. Dosen akan memberikan <i>feedback</i> secara langsung di <i>e-learning</i> dan <i>me-review</i> jawaban mahasiswa pada awal pertemuan minggu berikutnya.
8.	<p>Lain-lain</p> <ol style="list-style-type: none"> Bobot penilaian tugas harian ini akan secara akumulatif adalah 20% dari seluruh tugas matakuliah Pengantar Bisnis Seluruh tugas dalam matakuliah ini memiliki bobot 20% dari 100% penilaian akhir.
9.	<p>Referensi -</p>

RUBRIK PENILAIAN RANCANGAN TUGAS MAHASISWA 1 (Quiz per Pertemuan)

Dimensi	Skala				
	Sangat Baik	Baik	Cukup	Kurang	Sangat Kurang
	Skor \geq 81	Skor 61-80	Skor 41-60	Skor 21-40	Skor \leq 20
Ketepatan waktu (20%)	Jawaban dikumpulkan/ diupload sebelum hari Selasa pukul 23.59*	Jawaban dikumpulkan/ diupload sebelum hari Sabtu pukul 23.59*	Jawaban dikumpulkan/ diupload sebelum pukul 23.59* hari minggu	Jawaban dikumpulkan/ diupload pada hari Senin pada saat perkuliahan.	Tidak mengumpulkan jawaban
Ketepatan Jawaban (50%)	Jawaban benar 80% - 100%	Jawaban benar 60% - 80%	Jawaban benar 40% - 60%	Jawaban benar 20% - 40%	Jawaban benar dibawah 20%
Originalitas (30%)	Jawaban sepenuhnya dijawab oleh mahasiswa secara individu dengan menyertakan referensi apabila mengutip dari sumber lain	tidak ada kriteria	Jawaban mengutip dari sumber lain tanpa mengubahnya dengan bahasa yang dipahami oleh mahasiswa	tidak ada kriteria	Jawaban mencontek

* Pertemuan mata kuliah Pengantar bisnis dilaksanakan setiap hari Senin pukul 13.00 s.d. 15.30

CONTOH RUBRIK HOLISTIK

Demensi	Bobot	Nilai	Komentar (Catatan)	Nilai Total
Ketepatan waktu	20%			
Ketepatan Jawaban	50%			
Originalitas	30%			
Nilai Akhir	100%			

RANCANGAN TUGAS MAHASISWA 2 (Presentasi)

 <p>Universitas Alma Ata Fakultas Ekonomi dan Bisnis Program Studi Manajemen</p>	
<p>Nama Mata Kuliah/Blok : Pengantar Bisnis Kode Mata Kuliah/Blok : FEB038 Dosen Pengampu : Defia Ifsantin Maula, S.I.P., M.B.A</p>	
1.	<p>Bentuk tugas Tugas Presentasi Kelompok</p>
2.	<p>Judul Tugas Presentasi tentang materi yang diarahkan oleh dosen pengampu</p>
3.	<p>Deskripsi Tugas Mahasiswa mempresentasikan secara kelompok topik-topik dibawah ini</p> <ol style="list-style-type: none"> Perusahaan dan Lingkungannya Bentuk dan Fungsi Badan Usaha Koperasi dan UMKM Bank, Lembaga Keuangan Non Bank, dan Pasar Modal Franchise Kewirausahaan Pemasaran dalam bisnis Pengelolaan Dalam Bisnis Strategi Pengembangan Bisnis Etika bisnis
4.	<p>Metode Pengerjaan Tugas</p> <ol style="list-style-type: none"> Kelas dibagi menjadi 5 kelompok mahasiswa Mahasiswa mempresentasikan topik dan studi kasus sesuai dengan arahan dosen pembimbing.
5.	<p>Bentuk dan Format Luaran</p> <ol style="list-style-type: none"> Hasil analisis dikerjakan dalam 1 file presentasi. dikumpulkan dalam bentuk softcopy format ekstensi (*.pdf) ke <i>e-learning</i>.
6.	<p>Indikator, Kriteria dan Bobot Penilaian</p> <ol style="list-style-type: none"> Ketepatan waktu (20%) Penyusunan dan design slide presentasi (20%) Jelas dan konsisten, inovatif, tulisan mudah dibaca, didukung dengan gambar dan video clip yang relevan. Ketepatan dalam menganalisis dan penguasaan materi (20%) Presentasi yang informatif, menampilkan seluruh komponen presentasi dan menjawab pertanyaan dengan tepat. Cara dan sikap penyampaian materi (20%) Bahasa komunikatif, sikap pemateri, penguasaan audiens, dan pengendalian waktu. Kekompakan dan problem solving (20%) Kesiapan sinyal, kekompakan dalam penyusunan, problem solving saat ada kendala.

7.	Jadwal Pelaksanaan a. Presentasi dilakukan pada pertemuan 2 – 6 (sebelum UTS) dan 8 – 12 (setelah UTS) b. Setiap pertemuan 1x presentasi oleh 1 kelompok. c. Presentasi dilakukan selama 50 menit diawal jam matakuliah dan 15 menit diskusi/ tanya jawab.
8.	Lain-lain a. Bobot penilaian tugas harian ini akan secara akumulatif adalah 40% dari seluruh tugas matakuliah Pengantar Bisnis b. Seluruh tugas dalam matakuliah ini memiliki bobot 20% dari 100% penilaian akhir.
9.	Referensi -

RUBRIK PENILAIAN RANCANGAN TUGAS MAHASISWA 2 (Presentasi)

Dimensi	Skala				
	Sangat Baik	Baik	Cukup	Kurang	Sangat Kurang
	Skor \geq 81	Skor 61-80	Skor 41-60	Skor 21-40	Skor \leq 20
Ketepatan waktu (20%)	File presentasi dikumpulkan/ diupload minimal 24 jam sebelum jadwal presentasi.	File presentasi dikumpulkan/ diupload setelah presentasi	tidak ada kriteria	tidak ada kriteria	File presentasi tidak dikumpulkan/ diupload
Penyusunan dan desain slide presentasi (20%)	Presentasi susun secara sistematis, rapi, mudah dibaca dan design menarik	Presentasi cukup berurutan, cukup menarik, cukup rapi dan mudah dibaca.	Presentasi tidak berurutan, tidak rapi dan cukup mudah dibaca	Presentasi tidak tidak berurutan, tidak rapi dan sulit dibaca	Tidak melakukan presentasi
Ketepatan dalam menganalisis dan penguasaan materi (20%)	Mampu memaparkan seluruh komponen presentasi secara lengkap dan jelas, serta menjawab pertanyaan dengan tepat	Memaparkan seluruh komponen presentasi, namun kurang menguasai materi	Pemaparan komponen presentasi tidak lengkap	Pemaparan komponen presentasi tidak lengkap dan tidak menguasai materi	Tidak melakukan presentasi

Dimensi	Skala				
	Sangat Baik	Baik	Cukup	Kurang	Sangat Kurang
	Skor ≥ 81	Skor 61-80	Skor 41-60	Skor 21-40	Skor ≤ 20
Cara dan sikap penyampaian materi (20%)	Pemateri menggunakan bahasa yang jelas, mudah dipahami, sopan, dan bersemangat.	Pemateri menggunakan bahasa yang jelas, dan mudah dipahami, namun bersikap kurang sopan dan tidak antusias	Pemateri menggunakan bahasa yang kurang jelas dan sulit untuk memahami isi materi.	Pemateri menggunakan bahasa yang tidak jelas, sulit untuk memahami isi materi dan menunjukkan sikap yang tidak sopan	Tidak melakukan presentasi
Kekompakan dan problem solving (20%)	Komunikasi antar anggota baik dan berkerjasama dengan baik dalam menyusun presentasi	Komunikasi antar anggota cukup baik dan saling berkerjasama dengan dalam menyusun presentasi	Antar anggota tidak ada komunikasi dan tidak berkerjasama dalam menyusun presentasi	Antar anggota saling berselisih.	Tidak melakukan presentasi

CONTOH RUBRIK HOLISTIK

Demensi	Bobot	Nilai	Komentar (Catatan)	Nilai Total
Ketepatan waktu	20%			
Penyusunan dan desain slide presentasi	20%			
Ketepatan dalam menganalisis dan penguasaan materi	20%			
Cara dan sikap penyampaian materi	20%			
Kekompakan dan problem solving	20%			
Nilai Akhir	100%			

RANCANGAN TUGAS MAHASISWA 3 (Simulasi pembuatan rencana bisnis)

 <p>Universitas Alma Ata Fakultas Ekonomi dan Bisnis Program Studi Manajemen</p>	
<p>Nama Mata Kuliah/Blok : Pengantar Bisnis Kode Mata Kuliah/Blok : FEB038 Dosen Pengampu : Dimas Wibisono, S.E., M.B.A.</p>	
1.	<p>Bentuk tugas Simulasi pembuatan business plan</p>
2.	<p>Judul Tugas Business Plan/ Perencanaan Bisnis</p>
3.	<p>Deskripsi Tugas Mahasiswa menyusun rencana bisnis berdasarkan kaidah-kaidah tertentu yang telah disampaikan oleh dosen pengampu</p>
4.	<p>Metode Pengerjaan Tugas a. Tugas dikerjakan secara kelompok dan dipresentasikan</p>
5.	<p>Bentuk dan Format Luaran</p> <ul style="list-style-type: none"> a. Diharapkan mahasiswa memiliki pengalaman secara langsung menyusun rencana bisnis b. Mahasiswa membuat rencana bisnis dalam bentuk makalah/ proposal. c. Hasil penyusunan rencana bisnis dipresentasikan. d. File presentasi dan makalah/ proposal dikumpulkan dalam bentuk softcopy format ekstensi (*.pdf) ke <i>e-learning</i>.
6.	<p>Indikator, Kriteria dan Bobot Penilaian</p> <ul style="list-style-type: none"> a. Ketepatan waktu (10%) b. Presentasi (20%) c. Ketepatan dan ketelitian dalam menyusun rencana bisnis (40%) d. Sikap dan antusiasme (10%) e. Kekompakan dan problem solving (20%)
7.	<p>Jadwal Pelaksanaan</p> <ul style="list-style-type: none"> a. Tugas diberikan dan dijelaskan oleh dosen pada pertemuan ke 7 (setelah UTS). b. Evaluasi dan presentasi dilakukan pada pertemuan ke 13 dan 14. c. Masing-masing kelompok presentasi selama 20 menit dan 10 menit tanya jawab.
8.	<p>Lain-lain</p> <ul style="list-style-type: none"> c. Bobot penilaian tugas harian ini akan secara akumulatif adalah 40% dari seluruh tugas matakuliah pengantar bisnis d. Seluruh tugas dalam matakuliah ini memiliki bobot 20% dari 100% penilaian akhir.
9.	<p>Referensi -</p>

RUBRIK PENILAIAN RANCANGAN TUGAS MAHASISWA 3 (Simulasi pembuatan rencana bisnis)

Dimensi	Skala				
	Sangat Baik	Baik	Cukup	Kurang	Sangat Kurang
	Skor \geq 81	Skor 61-80	Skor 41-60	Skor 21-40	Skor \leq 20
Ketepatan waktu (10%)	File presentasi dikumpulkan/ diupload minimal 24 jam sebelum jadwal presentasi.	File presentasi dikumpulkan/ diupload setelah presentasi	tidak ada kriteria	tidak ada kriteria	File presentasi tidak dikumpulkan/ diupload
Presentasi (20%)	Presentasi disusun secara sistematis, rapi, mudah dibaca dan design menarik	Presentasi cukup berurutan, cukup menarik, cukup rapi dan mudah dibaca.	Presentasi tidak berurutan, tidak rapi dan cukup mudah dibaca	Presentasi tidak berurutan, tidak rapi dan sulit dibaca	Tidak melakukan membuat rencana bisnis
Ketepatan dan ketelitian dalam menyusun rencana bisnis (30%)	Memaparkan rencana bisnis secara detail dan sistematis, penulisan menggunakan bahasa yang mudah dimengerti serta makalah tersusun secara rapi.	Memaparkan rencana bisnis secara detail dan sistematis, penulisan menggunakan bahasa yang mudah dimengerti namun makalah tidak disusun secara rapi	Pemaparan rencana bisnis tidak secara detail, penyusunan tidak sistematis.	Rencana bisnis dibuat asal-asalan.	Tidak membuat rencana bisnis
Sikap dan antusiasme (20%)	Mahasiswa sangat antusias dalam menyusun rencana bisnis dan bersemangat	Mahasiswa tidak cukup antusias dalam menyusun rencana bisnis	Tidak ada kriteria	Tidak ada kriteria	Tidak membuat rencana bisnis
Kekompakan dan problem solving (20%)	Komunikasi antar anggota baik dan berkerjasama dengan baik dalam menyusun presentasi	Komunikasi antar anggota cukup baik dan saling berkerjasama dengan dalam menyusun presentasi	Antar anggota tidak ada komunikasi dan tidak berkerjasama dalam menyusun presentasi	Antar anggota saling berselisih.	Tidak membuat rencana bisnis

CONTOH RUBRIK HOLISTIK

Demensi	Bobot	Nilai	Komentar (Catatan)	Nilai Total
Ketepatan waktu	10%			
Presentasi	20%			
Ketepatan dan ketelitian dalam menyusun rencana bisnis	40%			
Sikap dan antusiasme	10%			
Kekompakan dan problem solving (20%)	20%			
Nilai Akhir	100%			



**SOAL UJIAN TENGAH SEMESTER
TAHUN AKADEMIK 2019/2020 GANJIL
UNIVERSITAS ALMA ATA YOGYAKARTA
Jl. Brawijaya No. 99 Tamantirto Yogyakarta Telp. 0274 4342288**

Prodi/Semester : Manajemen/ 1	SKS Teori : 3 (tiga)
Mata Kuliah : Pengantar Bisnis	Hari/Tanggal :
Waktu : 120 menit	Dosen :
Sifat Ujian : <i>Close book</i>	

Petunjuk Pengerjaan Soal:

Penilaian atas jawaban akan sangat tergantung dari kemampuan Anda dalam mengerjakan soal dan kejujuran dalam proses pengerjaan soal dan kejujuran dalam proses pengerjaan soal.

Jika diketahui terdapat kesamaan jawaban antar mahasiswa yang cukup signifikan, maka akan berpengaruh negatif dalam penilaian akhir ini.

- 1.
- 2.
- 3.
- 4.
- 5.
- 6.
- 7.
- 8.
- 9.



**SOAL UJIAN AKHIR SEMESTER
TAHUN AKADEMIK 2019/2020 GANJIL
UNIVERSITAS ALMA ATA YOGYAKARTA**

Jl. Brawijaya No. 99 Tamantirto Yogyakarta Telp. 0274 4342288

Prodi/Semester : Manajemen/ 1	SKS Teori : 3 (tiga)
Mata Kuliah : Pengantar Bisnis	Hari/Tanggal :
Waktu : 120 menit	Dosen :
Sifat Ujian : <i>Close book</i>	

Petunjuk Pengerjaan Soal:

Penilaian atas jawaban akan sangat tergantung dari kemampuan Anda dalam mengerjakan soal dan kejujuran dalam proses pengerjaan soal dan kejujuran dalam proses pengerjaan soal.

Jika diketahui terdapat kesamaan jawaban antar mahasiswa yang cukup signifikan, maka akan berpengaruh negatif dalam penilaian akhir ini.

- 1.
- 2.
- 3.
- 4.
- 5.
- 6.
- 7.
- 8.
- 9.



UNIVERSITAS ALMA ATA
S1 - MANAJEMEN

ALMA ATA Jalan Brawijaya No.99, Tamantirto, Kasihan, Bantul, Daerah Istimewa Yogyakarta. Telp : (0274) 4342288

103

PRESENSI PERKULIAHAN PROGRAM STUDI S1 - MANAJEMEN
SEMESTER GANJIL TAHUN AKADEMIK 2023/2024

Mata Kuliah : FEB038 - Pengantar Bisnis
Dosen : DEFIA IFSANTIN MAULA, S.I.P. M.B.A.
Hari, Jam :

SKS/Kelas : 3/02
T.A (Smt) : 2023-1 (01)
Ruang :

NO.	NIM	NAMA	PARAF / PERTEMUAN KE						
			1	2	3	4	5	6	7
1.	232400487	HAEVA AZKIA	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
2.	232400484	HAFID NUR WAHYUDI	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
3.	232400484	HAFID NUR WAHYUDI	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
4.	232400483	HILMI AULIA	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
5.	232400443	M AJRIEL FIRDAUS	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
6.	232400444	M REDO SUGARA	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
7.	232400445	M. ALSYARIFAIN AL MALIK	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
8.	232400446	MAHARANI DWI UTAMI	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
9.	232400447	MARCHEL SURYA SATRIA	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
10.	232400448	MASHURI	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
11.	232400449	MAY DATUL AKMA	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
12.	232400450	MERLISA NOBERLIN	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
13.	232400451	MIFTAHKUL KHASANAH	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
14.	232400485	MUHAMMAD GILANG BADJUKA	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
15.	232400452	MUHAMMAD RAIHAN ASIHAN	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
16.	232400486	MUHAMMAD SAMSUL FARID	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
17.	232400453	MUHAMMAD UBAlDILLAH MADJID	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
18.	232400454	NABILA NUR ALVIANI	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
19.	232400455	NADYA MARSHA PUTRI	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
20.	232400456	NAELI INAYATUL MAULA	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
21.	232400457	NESYA AGNESYA	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
22.	232400458	NOVA ADELIA	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
23.	232400459	NUR HALIFAH	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
24.	232400460	NURUL SOLIKHAH	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
25.	232400461	OVIC FEBUANA	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
26.	232400462	PENI DWI RAHMAWATI	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
27.	232400463	PRADITA ASTUTI EKA CAHYANI	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
28.	232400464	RARA KARTIKA DEWI	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
29.	232400465	REVI MARISTAWATI	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
30.	232400466	REVILIANDA DWI SAGITA	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓



UNIVERSITAS ALMA ATA
S1 - MANAJEMEN

ALMA ATA Jalan Brawijaya No.99, Tamantirto, Kasihan, Bantul, Daerah Istimewa Yogyakarta. Telp : (0274) 4342288

PRESENSI PERKULIAHAN PROGRAM STUDI S1 - MANAJEMEN
SEMESTER GANJIL TAHUN AKADEMIK 2023/2024

NO.	NIM	NAMA	PARAF / PERTEMUAN KE						
			1	2	3	4	5	6	7
31.	232400467	RIMUL MUSRIAN	✓	✓	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	✓	✓
32.	232400468	RISNA	✓	✓	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	✓	✓
33.	232400469	RIZKI NURHIDAYAT	✓	✓	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	✓	✓
4.	232400469	RIZKI NURHIDAYAT			<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>		✓
5.	232400470	SABRINA	✓	✓	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	✓	✓
6.	232400471	SANDRA KHAIRIL	✓	✓	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	✓	✓
7.	232400472	SEKAR JATI PRATITA SARI			<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>		✓
8.	232400472	SEKAR JATI PRATITA SARI	✓	✓	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	✓	✓
9.	232400473	SIFA MAURA KHASANAH	✓	✓	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	✓	✓
10.	232400474	SITI AFDOLIAH	✓	✓	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	✓	✓
11.	232400475	SITI JUMAINI NUBATONIS	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	✓	✓
12.	232400476	SUHENAH	✓	✓	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	✓	✓
13.	232400477	TIARA DESRITA	✓	✓	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	✓	✓
14.	232400478	TIKA DWI AGUSTIN	✓	✓	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	✓	✓
15.	232400479	TOHA IRFAI	✓	✓	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	✓	✓
16.	232400480	VANIA ANDANI	✓	✓	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	✓	✓
17.	232400481	VIDIA HAJAR MUSTIKA	✓	✓	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	✓	✓
18.	232400481	VIDIA HAJAR MUSTIKA							
19.	232400482	WASIUL FATONI	✓	✓	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	✓	✓

Yogyakarta,
Dosen Pengampu

DEFIA IFSANTIN MAULA, S.I.P. M.B.A.

PRESENSI PERKULIAHAN PROGRAM STUDI S1 - MANAJEMEN
SEMESTER GANJIL TAHUN AKADEMIK 2023/2024

NIM	NAMA	PARAF / PERTEMUAN KE						
		8	9	10	11	12	13	14
232400467	RIMUL MUSRIAN	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>
232400468	RISNA	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>
232400469	RIZKI NURHIDAYAT	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>
232400469	RIZKI NURHIDAYAT	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>
232400470	SABRINA (GIM)	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>
232400471	SANDRA KHAIRIL	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>
232400472	SEKAR JATI PRATITA SARI	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>
232400472	SEKAR JATI PRATITA SARI	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>
232400473	SIFA MAURA KHASANAH	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>
232400474	SITI AFDOLIAH	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>
232400475	SITI JUMAINI NUBATONIS	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>
232400476	SUHENAH	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>
232400477	TIARA DESRITA	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>
232400478	TIKA DWI AGUSTIN	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>
232400479	TOHA IRFAI	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>
232400480	VANIA ANDANI	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>
232400481	VIDIA HAJAR MUSTIKA	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>
232400481	VIDIA HAJAR MUSTIKA	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>
232400482	WASIUL FATONI	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>

Yogyakarta,
Dosen Pengampu

DEFIA IFSANTIN MAULA, S.I.P. M.B.A.

Detail Pertemuan Perkuliahan

Dosen Pengampu Utama:DEFIA IFSANTIN MAULA, S.I.P. M.B.A.

Mata Kuliah :Pengantar Bisnis

Kelas :02

PERT.	HARI/JAM/TANGGAL	RUANG	JUDUL/ISI	HADIR	TIDAK HADIR
1	Selasa, 19 September 2023 13.00-14.40	MAM 406	PERTEMUAN 1 - Dosen: DIMAS WIBISONO, S.E.,M.B.A.	45	0
2	Selasa, 19 September 2023 13.00-14.40	MAM 406	PERTEMUAN 2 - Dosen: DIMAS WIBISONO, S.E.,M.B.A.	45	0
3	Selasa, 26 September 2023 13.00-14.40	MAM 406	PERTEMUAN 3 - Dosen: DIMAS WIBISONO, S.E.,M.B.A.	45	0
4	Selasa, 3 Oktober 2023 13.00-14.40	MAM 406	PERTEMUAN 4 - Dosen: DIMAS WIBISONO, S.E.,M.B.A.	45	0
5	Selasa, 10 Oktober 2023 13.00-14.40	MAM 406	PERTEMUAN 5 - Dosen: DIMAS WIBISONO, S.E.,M.B.A.	45	0
6	Selasa, 17 Oktober 2023 13.00-14.40	MAM 406	PERTEMUAN 6 - Dosen: DIMAS WIBISONO, S.E.,M.B.A.	45	0
7	Selasa, 24 Oktober 2023 13.00-14.40	MAM 406	PERTEMUAN 7 - Dosen: DIMAS WIBISONO, S.E.,M.B.A.	45	0
8	Selasa, 21 November 2023 13.00-14.40	MAM 406	PERTEMUAN 8 - Dosen: DEFIA IFSANTIN MAULA, S.I.P. M.B.A.	45	0
9	Selasa, 28 November 2023 13.00-14.40	MAM 406	PERTEMUAN 9 - Dosen: DEFIA IFSANTIN MAULA, S.I.P. M.B.A.	40	5
10	Selasa, 5 Desember 2023 13.00-14.40	MAM 406	PERTEMUAN 10 - Dosen: DEFIA IFSANTIN MAULA, S.I.P. M.B.A.	40	5
11	Selasa, 12 Desember 2023 13.00-14.40	MAM 406	PERTEMUAN 11 - Dosen: DEFIA IFSANTIN MAULA, S.I.P. M.B.A.	45	0
12	Selasa, 19 Desember 2023 13.00-14.40	MAM 406	PERTEMUAN 12 - Dosen: DEFIA IFSANTIN MAULA, S.I.P. M.B.A.	45	0
13	Selasa, 26 Desember 2023 13.00-14.40	MAM 406	PERTEMUAN 13 - Dosen: DEFIA IFSANTIN MAULA, S.I.P. M.B.A.	43	2
14	Selasa, 2 Januari 2024 13.00-14.40	MAM 406	PERTEMUAN 14 - Dosen: DEFIA IFSANTIN MAULA, S.I.P. M.B.A.	45	0

DAFTAR NILAI
MAHASISWA PRODI MANAJEMEN

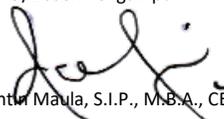
Nama Mata Kuliah : Pengantar Bisnis (FEB038)

Semester/kelas : 01/02

No	NIM	Nama Mahasiswa	Kode Mata Kuliah	Nama Mata Kuliah	Semester	Nama Kelas	Nilai Huruf	Nilai	Nilai Angka UAS	Nilai Angka tugas	Nilai Angka uts	Kode Prodi	Nama Prodi
1	232400445	M. ALSYARIFAIN AL MALIK	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	E	0	0	80	76	61201	MANAJEMEN
2	232400486	MUHAMMAD SAMSUL FARID	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	AB	79	78	80	82	61201	MANAJEMEN
3	232400470	SABRINA	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	A	85	87	80	78	61201	MANAJEMEN
4	232400478	TIKA DWI AGUSTIN	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	AB	78	77	80	82	61201	MANAJEMEN
5	232400444	M REDO SUGARA	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	A	82	84	80	82	61201	MANAJEMEN
6	232400485	MUHAMMAD GILANG BADJUKA	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	A	83	85	80	82	61201	MANAJEMEN
7	232400452	MUHAMMAD RAIHAN ASIHAN	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	A	81	84	80	75	61201	MANAJEMEN
8	232400480	VANIA ANDANI	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	E	0	0	80	72	61201	MANAJEMEN
9	232400479	TOHA IRFAI	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	E	0	0	80	82	61201	MANAJEMEN
10	232400475	SITI JUMAINI NUBATONIS	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	B	73	70	80	82	61201	MANAJEMEN
11	232400462	PENI DWI RAHMAWATI	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	A	85	88	80	82	61201	MANAJEMEN
12	232400459	NUR HALIFAH	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	BC	65	60	80	64	61201	MANAJEMEN
13	232400457	NESYA AGNESYA	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	BC	65	48	80	65	61201	MANAJEMEN
14	232400455	NADYA MARSHA PUTRI	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	BC	65	55	80	60	61201	MANAJEMEN
15	232400443	M AJRIEL FIRDAUS	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	E	0	0	80	77	61201	MANAJEMEN
16	232400487	HAEVA AZKIA	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	B	74	73	80	80	61201	MANAJEMEN
17	232400477	TIARA DESRITA	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	A	81	79	80	82	61201	MANAJEMEN
18	232400474	SITI AFDOLIAH	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	A	81	82	80	82	61201	MANAJEMEN
19	232400468	RISNA	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	BC	65	51	80	60	61201	MANAJEMEN
20	232400451	MIFTAHKHUL KHASANAH	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	A	84	87	80	82	61201	MANAJEMEN
21	232400473	SIFA MAURA KHASANAH	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	AB	79	78	80	82	61201	MANAJEMEN
22	232400471	SANDRA KHAIRIL	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	B	72	70	80	71	61201	MANAJEMEN
23	232400467	RIMUL MUSRIAN	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	AB	77	79	80	74	61201	MANAJEMEN
24	232400483	HILMI AULIA	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	A	63	86	80	82	61201	MANAJEMEN
25	232400466	REVI LIANDA DWI SAGITA	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	B	74	72	80	82	61201	MANAJEMEN
26	232400450	MERLISA NOBERLIN	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	AB	78	76	80	88	61201	MANAJEMEN
27	232400446	MAHARANI DWI UTAMI	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	AB	78	77	80	82	61201	MANAJEMEN
28	232400476	SUHENAH	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	BC	65	47	80	70	61201	MANAJEMEN
29	232400465	REVI MARISTAWATI	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	A	83	84	80	88	61201	MANAJEMEN
30	232400482	WASIUL FATONI	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	A	82	83	80	82	61201	MANAJEMEN
31	232400464	RARA KARTIKA DEWI	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	B	70	68	80	82	61201	MANAJEMEN
32	232400461	OVIC FEBUANA	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	E	0	0	80	82	61201	MANAJEMEN
33	232400460	NURUL SOLIKHAH	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	A	84	87	80	82	61201	MANAJEMEN
34	232400456	NAELI INAYATUL MAULA	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	A	85	89	80	82	61201	MANAJEMEN
35	232400454	NABILA NUR ALVIANI	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	A	82	86	80	77	61201	MANAJEMEN
36	232400453	MUHAMMAD UBaidILLAH MADJID	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	AB	79	76	80	82	61201	MANAJEMEN
37	232400448	MASHURI	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	E	0	0	80	82	61201	MANAJEMEN
38	232400463	PRADITA ASTUTI EKA CAHYANI	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	AB	79	79	80	82	61201	MANAJEMEN
39	232400458	NOVA ADELIA	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	BC	67	63	80	75	61201	MANAJEMEN
40	232400449	MAY DATUL AKMA	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	E	0	0	80	70	61201	MANAJEMEN
41	232400447	MARCHEL SURYA Satria	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	B	72	68	80	76	61201	MANAJEMEN
42	232400425	FEBI ISNA SINTIA WATI	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	BC	69	62	80	80	61201	MANAJEMEN
43	232400472	SEKAR JATI PRATITA SARI	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	B	74	72	80	88	61201	MANAJEMEN
44	232400469	RIZKI NURHidayat	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	AB	77	76	80	78	61201	MANAJEMEN
45	232400431	VIDIA HAZAR MUSTIKA	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	A	81	82	80	82	61201	MANAJEMEN

45	232400431	VIDIA HAZAR MUSTIKA	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	A	81	82	80	82	61201	MANAJEMEN
46	232400484	HAFID WAHYUDI	FEB038	Pengantar Bisnis	1	2	BC	65	54	80	76	61201	MANAJEMEN
47	232400428	GOZI PERDIANSYAH	FEB039	Pengantar Bisnis	1	2	B	70	69	80	80	61201	MANAJEMEN
48	232400328	ADI SAPUTRA	FEB040	Pengantar Bisnis	1	2	B	74	73	80	60	61201	MANAJEMEN

LNO/Dosen Pengampu



Defia Ihsantir Maula, S.I.P., M.B.A., CEC